



ReFood
pure bioenergy

ReFood B.V. is een ambitieuze en groeiende onderneming en wij zijn per direct op zoek naar een nieuwe collega om ons team te versterken! Krijg jij energie van het opvolgen van leads, het behalen van targets en ga je daarvoor graag op pad? Dan is dit de perfecte functie voor jou. Wij zoeken namelijk per direct een Accountmanager in de omgeving van Zuid-Holland.

Wat ga jij doen?

In de rol van Accountmanager heb je een afwisselend en uitdagend takenpakket.

Je bent in nauwe samenwerking met de binnendienst medeverantwoordelijk voor het relatiebeheer en de ondersteuning van ons huidige klantenbestand. Je bent hoofdverantwoordelijk voor het werven van nieuwe klanten in jouw gebied Zuid-Holland. Hiervoor volg je leads van de binnendienst op en je benadert zelf zowel telefonisch en online proactief potentiële klanten, als ook met persoonlijke bezoeken.

Wat doen wij?

ReFood is in meerdere Europese landen actief. Met ruim 1.000 medewerkers en 20 vestigingen in Duitsland en Nederland verzamelen we voedselresten uit de horeca, productie en retail. In eigen biogascentrales produceert ReFood hiervan duurzame stroom, warmte en organische bemesting voor landerijen. Tevens zamelen we gebruikt frituurvet in, deze wordt omgezet in CO2 neutrale biodiesel. Duurzaamheid en optimaal gebruik van grondstoffen staan centraal voor onze ondernemingsfilosofie.

Om verder te groeien zijn wij op zoek naar een gemotiveerde, proactieve accountmanager, die zowel voor onze bestaande klanten als potentieel nieuwe klanten een gelijkwaardige gesprekspartner is.

Dit breng jij minimaal mee voor de functie van Accountmanager binnen ReFood;

- B rijbewijs
- Woonachtig in de omgeving van Zuid-Holland
- Communicatief zeer sterk
- Je krijgt energie van het behalen van targets en het actief maken van nieuwe klanten
- Uitstekende beheersing van de Nederlandse taal in woord en schrift

We zoeken iemand die al enige ervaring met sales of in de buitendienst heeft (in welke hoedanigheid dan ook) en het liefst affiniteit heeft met onze branche en wat wij doen. De hoofdvestiging van ReFood bevindt zich in Almelo, we verwachten dat je ongeveer 1 keer per maand hier aanwezig bent voor overleg met het team.

Wat hebben we te bieden

- Een uitdagende en afwisselende functie binnen een sterk groeiende organisatie met korte lijnen.
- Een fulltime functie (40 uur per week) voor de langere termijn waarin je kunt groeien binnen onze organisatie.
- We bieden goede arbeidsvoorwaarden zoals bruto salaris van € 3.250,- per maand o.b.v. 40 uur per week, 27 vakantiedagen per jaar en een goede pensioensregeling.
- Zakelijke leaseauto, laptop of tablet en telefoon
- Individuele provisieregeling

**Ben jij de Accountmanager die wij zoeken? Solliciteer dan direct door jouw CV te sturen naar sollicitatie@refood.nl of bel of what's app naar 06 55834331.
www.refood.nl**